Avenir FERMETURES

OFFRE D'EMPLOI

L'expérience inédite

pour être autonome et libre en entreprise !

Avenir fermetures est spécialisée et experte dans la menuiserie PVC, ALU et BOIS. Elle conçoit en installe des fenêtres, portes, volets, portes de garage, garde-corps, portails, pergolas et vérandas. Le sur mesure ainsi que la qualité de pose et les finitions ont du sens chez avenir fermetures en réponse à l'amélioration de la qualité de vie dans l'habitation de ces clients, c'est l'ADN d'Avenir fermetures.

Notre mission

Mener à bien les projets des clients, transmettre notre qualité de travail à travers l'installation de nos produits, contribuer à éveiller les consciences en termes d'économie d'énergie et d'écologie.
Ces valeurs rayonnent non seulement à travers les produits et services délivrés mais aussi dans les missions quotidiennes de toute l'équipe, devenue naturellement ambassadrice des projets qu'elle mène.
L'équipe est constituée de 29 talents engagés autour du pôle commercial / administratif / technique / logistique / service client et installation.

Notre vision

L'entreprise a l'ambition de devenir incontournable sur la région Francomtoise auprès de ses clients, partenaires, prescripteurs et acteurs du monde de la menuiserie extérieure.

TECHNICO-CONSEILLER VRP

CDI

En tant que technico-conseiller tu viendras en soutien à Pierre Lemort, chef des ventes et responsable de l'agence de Rioz (70) chez Avenir fermetures ainsi que l'équipe commerciale. Tu seras formé et suivit par Pierre, notre technico-conseiller le plus expérimenté en la matière chez Avenir fermetures ! Et tu auras ton propre secteur à développer qui se situe dans la Haute-Saône.

Que feras-tu ?

- Tu assureras une présence commerciale sur ton secteur, grâce aux foires, salons et galeries,
- Tu commercialiseras les prestations et produits d'Avenir fermetures
- Tu démarcheras de nouveaux clients pour obtenir un large portefeuille
- Tu identifieras les besoins de tes clients pour leur proposer un produit adapté
- Tu convaincras et persuaderas tes différents clients de la valeur de nos produits ou services
- Tu garantiras les meilleures ventes de nos produits
- Tu négocieras les prix auprès des clients en fonction des directives qui te seront données
- Tu feras signer les bons de commandes aux clients pour finaliser les ventes
- Tu assureras des permanences dans notre exposition
- Tu suivras tes clients tout au long du processus du dossier
- Et bien d'autres taches intéressantes au programme

Comment prendrons nous soin de toi ?

- Des formations tout au long de l'année sur les produits mais aussi sur la force de vente te seront proposées
- Café fraichement moulu
- Cohésion d'équipe via une journée team bulding et soirées
- Tu pourras gérer ton propre planning
- Une équipe technique sera là pour t'épauler

Pourquoi Nous rejoindre ?

- Le partage des compétences et les moments de convivialités sont importants pour nous.
- Nous avons à cœur de proposer un accompagnement de qualité pour une prise en main sereine de son poste avec des retours réguliers
- Nous sommes en plein développement, tu partages avec nous ce projet à faire briller,
- On forme une équipe proche, soudée, énergique et déterminée !

Profil

- Tu as un sourire éclatant, le sens du commerce, et tu aimes faire de nouvelles rencontres !
- Le travail et les heures ne te font pas peur !
- Tu es enthousiaste et autonome avec des valeurs d'adéquation à l'entreprise !
- La bonne entente entre collaborateur est importante pour toi !
- La rigueur et le fait d'être ordonné t'anime !
- Tu as le sens de l'entreprenariat et tu es un manager dans l'âme !
- L'envie d'apprendre et d'évoluer te stimule particulièrement !
- Tu as le permis B
- Tu as une expérience dans la vente aux particuliers

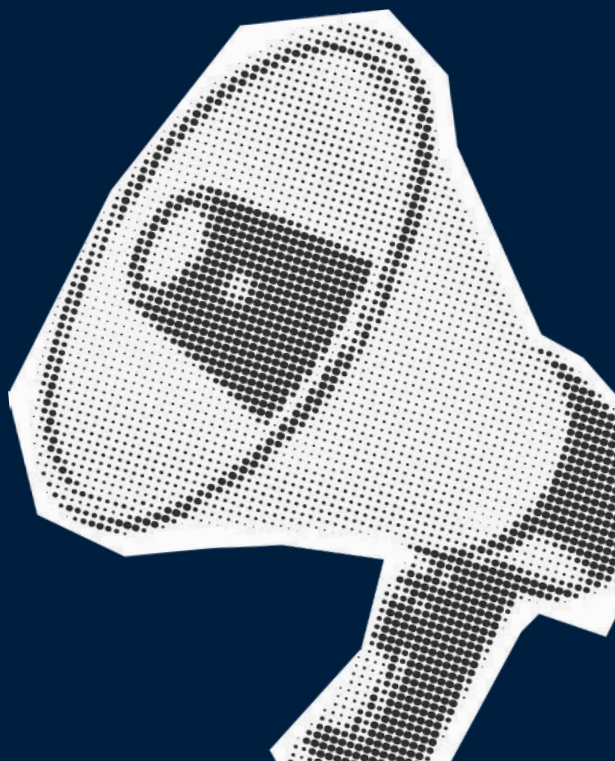
Salaire et avantages

- Variable et primes (Commissions sur tes ventes)
- Planning autonome
- Voiture de fonction
- Ordinateur, téléphone, imprimante tablette te seront fournies

Intégration

- 3 Jours avant ton arrivée, tu recevras le planning de ta première semaine.
- 1 er jour, tu seras accueilli par l'équipe commerciale avec café et croissant, nous te présenterons les différents services et tu feras ta prise de poste
- 1 ère semaine immersion avec Pierre
- 2emes et 3emes semaines, ta mise en place à ton poste pour être dans les starting bloc et autonome (toujours suivit par Pierre)

Candidature

Par mail : agencerioz@avenirfermetures.fr

Envoyez simplement votre CV !